



Sales Manager Aluminium Systeme (m/w)

Zur Verstärkung unseres dynamischen Teams suchen wir nach Vereinbarung eine engagierte, flexible Persönlichkeit mit technischem Know How und Verkaufsfair.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Bearbeitung von Projekten im Bereich Fenster, Türen und Fassaden in der Angebotsphase
- Ausarbeitung projektspezifischer Grundlagen zur Ermittlung der Herstellkosten in Zusammenarbeit mit der firmeninternen Planung, Produktion und Montage
- Überprüfung der technischen Machbarkeit und Evaluierung von Optimierungspotentialen
- Analyse nach unternehmenstechnischen Gesichtspunkten
- Erarbeitung von Unternehmervarianten

Unsere Anforderungen

- Technische Ausbildung mit branchenrelevanter Berufserfahrung (z.B. Ingenieur FH, Techniker, Konstrukteur)
- Erfahrung in der Kalkulation von Projekten in der Gebäudehülle
- Verhandlungsgeschick und sicheres, kompetentes Auftreten
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, Englisch- und/oder Französischkenntnisse von Vorteil

Unser Angebot

- Eigenverantwortliche Tätigkeit in einem versierten und motivierten Team
- Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Projektleitenden und weiteren internen Stellen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Sozialleistungen mit firmeneigener Pensionskasse

Die Tuchschnid AG ist ein erfolgreiches Unternehmen mit 170-jährigem Know-How im Stahl-, Glas- und Metallbau. Unsere engagierten und leistungsfähigen Mitarbeitenden haben schweizweit und international namhafte Projekte realisiert.

Ihre schriftliche Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an jobs@tuchschnid.ch. Gerne steht Ihnen Frau Daniela Signer, HR Verantwortliche, für weitere Auskünfte zur Verfügung.

Tuchschnid AG, Langdorfstrasse 26, CH-8501 Frauenfeld

Telefon +41 52 728 81 11 / www.tuchschnid.ch